

# INFLUENCING & PITCHING IN AMBITO SPORTIVO



VENERDÌ 16 OTTOBRE 2020

DALLE 10:00 ALLE 18:00

Withersworldwide  
Via Durini 18, Milano

Clicca per visualizzare la mappa



Portare gli  
interlocutori  
verso  
la propria  
agenda.  
Always  
be selling.

## OBIETTIVI

Comprendere le dinamiche persuasive delle diverse personas.

Sviluppare personal branding e coscienza dell'organizzazione che si rappresenta.

Saper improvvisare per cogliere opportunità commerciali (elevator pitch in ambito sportivo).

## CONTENUTI



L'età dell'acquirente. L'insight selling.  
Cosa è cambiato nella proposta commerciale dello sport.



Cosa è un Elevator Pitch. Diversi tipi per un unico fine.



Personal branding, pitching yourself, la scienza della persuasione, come costruire una storia convincente per vendere un'idea progettuale.

## ESERCITAZIONE PRATICA:



Roleplaying 1:  
L'autopresentazione a un personaggio importante su un treno.

## ESERCITAZIONE PRATICA:



Roleplaying 2:  
Il pitch a un importante executive sportivo/media a una conferenza.

**449,00 EURO**  
Welcome Coffee e  
Lunch inclusi

Il corso verrà erogato in italiano.